

FIȘA DISCIPLINEI¹

1. Date despre program

1.1 Instituția de învățământ superior	Universitatea Agora din municipiul Oradea
1.2 Facultatea	Științe Juridice și Administrative
1.3 Departamentul	Științe Juridice și Administrative
1.4 Domeniul de studii	Drept
1.5 Ciclul de studii	Ciclu I- Licență
1.6 Programul de studii/Calificarea	Drept/licențiat în Drept

2. Date despre disciplină

2.1 Denumirea disciplinei	Drept comercial
2.2 Titularul activității de curs	
2.3 Titularul activității de seminar/laborator	
2.4 Anul de studiu	IV
2.5 Semestrul	7
2.6 Tipul de evaluare	Sumativă(ES)
2.7 Regimul disciplinei	Ob (Disciplină obligatorie)

3. Timpul total estimat

3.1 Număr de ore pe săptămână	4	din care 3.2 curs	2	3.3 seminar/laborator	2
3.4 Total ore din planul de învățământ	56	din care 3.5 curs	28	3.6 seminar/laborator	28
Distribuția fondului de timp					ore
Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe					25
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platforme electronice de specialitate și pe teren					30
Pregătire seminarii/laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri					25
Tutoriat					2
Examinări					8
Alte activități...					4
3.7 Total ore studiu individual					94
3.8 Total ore din planul de învățământ (3.4) + Total ore studiu individual (3.7)					56+94=150
3.9 Total ore pe semestru (25 ore/1 credit) 25x6=150					150
3.10 Numărul de credite					6

4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1 de curriculum	-
4.2 de competențe	-

5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1 de desfășurare a cursului	<ul style="list-style-type: none"> • În timpul orele de curs nu se va vorbi la telefoane mobile, nici nu se va tolera manipularea telefonului mobil, indiferent de scopul în care se face acest lucru; • Studentul va avea un cont valid, necesar pentru intrarea pe platforma Moodle; • Studentul va avea mijloacele tehnice necesare pentru conectarea cu platforma Moodle în cazul în care cursul se va ține numai online; • Nu se va tolera intrarea sau ieșirea din sala de curs în timpul desfășurării
-------------------------------	--

¹ Cf. M.Of. al României, Partea I, Nr.800 bis/13.XII.2011, Ordinul ministrului nr. 5703 din 18 oct. 2011

	<p>activității didactice, indiferent de forma în care se desfășoară (prelegere/interactiv), decât în cazuri obiective;</p> <ul style="list-style-type: none"> • De asemenea, nu se va tolera întârzierea studenților la curs. • Pe parcursul desfășurării activităților didactice și în timpul pauzelor se vor respecta <i>măsurile de siguranță epidemiologică pentru prevenirea îmbolnăvirilor cu virusul SARS-CoV-2.</i>
5.2 de desfășurare a seminarului/laboratorului	<ul style="list-style-type: none"> • În timpul orele de seminar/laborator nu se va vorbi la telefoane mobile, nici nu se va tolera manipularea telefonului mobil, indiferent de scopul în care se face acest lucru; • Nu se va permite intrarea sau ieșirea din laborator în timpul desfășurării activității didactice, decât în cazuri obiective; • De asemenea, nu se va tolera întârzierea studenților la lucrările practice. • Studentul va avea un cont valid, necesar pentru intrarea pe platforma Moodle; • Studentul va avea mijloacele tehnice necesare pentru conectarea cu platforma Moodle în cazul în care seminarul se va ține numai online; • Pe parcursul desfășurării activităților didactice și în timpul pauzelor se vor respecta <i>măsurile de siguranță epidemiologică pentru prevenirea îmbolnăvirilor cu virusul SARS-CoV-2.</i>

6. Competențe specifice acumulate

Competențe profesionale	<ul style="list-style-type: none"> • Dobândirea aptitudinilor de corelare a instituțiilor din dreptul comercial în scopul sintetizării și sistematizării cât mai eficace a conținutului disciplinei, • Înțelegerea și însușirea terminologiei specifice, ca unică modalitate de a dobândi aptitudinea de a identifica soluții juridice cât mai corecte la stări de fapt concrete date în materia dreptului comercial; • Cunoașterea modului în care se înființează, funcționează și își încetează existența o societate comercială; • Înțelegerea modului în care se nasc, modifică și se sting raporturile comerciale, raporturile dintre profesioniști
Competențe transversale	<ul style="list-style-type: none"> • Utilizarea adecvată a noțiunilor specifice dreptului comercial; • Participarea la identificarea unor soluții pentru probleme legate de aplicarea normelor juridice incidente raporturilor dintre profesioniști; • Analiza critică a spețelor supuse dezbaterii; • Capacitatea studenților de a opera cu conceptele dreptului comercial în plan teoretic și practic în contextul principiilor generale ale dreptului și al cazurilor concrete impuse de diversele situații de fapt; • Să demonstreze înțelegerea necesității schimbării legislației; • Să arate înțelegerea importanței lucrului în echipă interdisciplinară; • să manifeste o atitudine responsabilă și pozitivă față de profesiile juridice; • să dezvolte deprinderi de interpretare și înțelegere a fenomenelor economico – juridice din domeniul raporturilor dintre profesioniști.

7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor specifice acumulate)

7.1 Obiectivul general al disciplinei	<ul style="list-style-type: none"> • Dreptul comercial se predă pe parcursul ciclului I de licență, semestrul 7. Prin predarea acestui curs se urmărește ca studenții să-și însușească cunoștințele de specialitate referitoare la specificul raporturilor comerciale desfășurate de către profesioniști, precum și o poziționare a
---------------------------------------	--

	<p>acestora în contextul mai larg al raporturilor civil.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Se urmărește familiarizarea studenților statutul profesioniștilor fie că e vorba de întreprinzătorul persoană fizică sau societate în ce privește modul de înființare, funcționare și încetare a calității de comerciant.
7.2 Obiectivele specifice	<ul style="list-style-type: none"> • Să stimuleze cunoașterea legislației, doctrinei și jurisprudenței în domeniul raporturilor dintre profesioniști; • Să pregătească studenții în vederea susținerii diferitelor examene, contribuind astfel la formarea acestora ca juriști; • de a dezvolta abilități de rezolvare pe baza informațiilor teoretice însușite la curs a aspectelor practice în domeniul dreptului comercial; • de a argumenta opinii și de a lansa propuneri pertinente; • de a soluționa spețe din practica judiciară publicată și nepublicată; • cunoașterea de către studenți a principiilor, conceptelor și instituțiilor dreptului comercial; • îmbogățirea volumului de informații și cunoștințe din domeniul dreptului privat.

8. Conținuturi

8.1 Curs	Metode de predare	Observații
Drept comercial	În cazul în care cursurile se vor desfășura online se va utiliza butonul BIGBLUEBUTTON din cadrul platformei moodle, unde sunt afișate fișa disciplinei, materiale, suport de curs.	Total: 28 de ore
Tema I. NOȚIUNI GENERALE DE DREPT COMERCIAL <ol style="list-style-type: none"> 1. Dreptul comercial și dreptul civil. Filozofia unitară a noului cod civil. implicații 2. Dreptul comercial și dreptul economic 3. Dreptul comercial și contabilitatea 4. Dreptul comercial și dreptul afacerilor 5. Dreptul fiscal și dreptul afacerilor 6. Dreptul afacerilor și controlul fiscal 	Expunerea interactivă	2 ore
Tema II ÎNȚREPRINDEREA ȘI PROFESIONISTUL ÎN VIZIUNEA NOULUI COD CIVIL. <ol style="list-style-type: none"> 1. Calitatea de profesionist; statutul profesionistului (accesul la profesiune, capacitatea de a fi profesionist 2. Profesionist și comerciant; 3. Comerciantul sub noua reglementare civilă; 4. Trăsăturile juridice ale profesioniștilor 	Prelegere, expunerea sistematică	2 ore
Tema III SOCIETĂȚILE COMERCIALE (1) <ol style="list-style-type: none"> 1. Noțiunea de societate 	Expunerea interactivă	2 ore

<ol style="list-style-type: none"> 2. Societatea ca un contract 3. Societatea ca persoană juridică. 4. Formele societăților <p>A. CONSTITUIREA SOCIETĂȚILOR COMERCIALE</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Actele constitutive ale societății. 2. Înmatricularea societății. 3. Înființarea filialelor și sucursalelor <p>B. FUNCȚIONAREA SOCIETĂȚILOR COMERCIALE</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Adunarea generală. 2. Administrarea societății 3. Cenzorii societății 		
<p>Tema IV SOCIETĂȚILE COMERCIALE (2)</p> <p>A. MODIFICAREA SOCIETĂȚILOR</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Condiții ale modificării societăților 2. Cazuri de modificare a societății 3. Transformarea societății comerciale. <p>B. DIZOLVAREA SOCIETĂȚILOR</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Cauze generale de dizolvare. 2. Căile de dizolvare ale societății 3. Efectele dizolvării. <p>C. LICHIDAREA SOCIETĂȚILOR</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Principiile lichidării societăților 2. Statutul lichidatorului. 3. Derularea lichidării. 4. Drepturile convenite asociaților din lichidarea societății. 5. Închiderea lichidării. 	Prelegere, exemplificare	2 ore
<p>Tema V SOCIETĂȚILE COMERCIALE (3)</p> <p>A. SOCIETATEA ÎN NUME COLECTIV,</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Noțiunea și caracterele juridice. 2. Funcționarea societății. 3. Statutul asociaților. Drepturi și obligații 4. Răspunderea asociaților pentru nerespectarea obligațiilor sociale 5. Cesiunea părților de interes 6. Retragerea din societate 7. Excluderea asociaților. 8. Cauze speciale de dizolvare a societății. <p>B. SOCIETATEA ÎN COMANDITĂ SIMPLĂ</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Constituirea societății. 2. Funcționarea societății. <p>C. SOCIETATEA CU RĂSPUNDERE LIMITATĂ.</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Noțiune. Caractere. 2. Constituirea societății. 3. Funcționarea societății. 4. Profit și dividende. Fondul de rezervă 5. Transmiterea părților sociale. 6. Situații speciale de modificare a actului constitutiv. 	Prelegere, expunerea sistematică	2 ore

7. Dizolvarea și lichidarea societății		
Tema VI SOCIETĂȚI COMERCIALE (4) A. SOCIETATEA PE ACȚIUNI 1. Definiție. Caractere. 2. Constituirea societății pe acțiuni. 3. Funcționarea societății pe acțiuni; acțiunile societății 4. Adunarea generală a acționarilor (AGA). 5. Administrarea societății. 6. Controlul gestiunii societății 7. Obligațiunile emise de societățile pe acțiuni. 8. Registrele societății 9. Situații financiare. Profit și dividende. Fond de rezervă 10. Cauze specifice de dizolvare a societății pe acțiuni. B. SOCIETATEA ÎN COMANDITĂ PE ACȚIUNI 1. Definiție. Caractere. 2. Constituirea societății în comandită pe acțiuni 3. Administrarea societății. 4. Dizolvarea societății. C. GRUPURILE DE INTERES ECONOMIC 1. Grupul de interes economic – GIE 2. Grupurile europene de interes economic – GEIE	Expunerea interactivă, prelegerea, problematizarea	2 ore
Tema VII TITLURILE DE CREDIT 1. Reglementarea titlurilor de credit 2. Trăsăturile titlurilor de credit 3. Natura juridică a titlurilor de credit. 4. Efecte mecanisme 5. Definiția și clasificarea	Prelegere interactivă, abordarea euristică, conversația.	2 ore
Tema VIII GRUPURILE DE SOCIETĂȚI Mecanisme fiscale	Prelegere, abordarea euristică, conversația.	2 ore
Tema IX TEORIA GENERALĂ A CONTRACTELOR PROFESIONALE (1) Considerații generale Formarea contractelor profesionale	Expunerea interactivă și sistematică, demonstrația didactică	2 ore
Tema X. TEORIA GENERALĂ A CONTRACTELOR PROFESIONALE (2) Executarea contractelor profesionale	Prelegerea și conversația	2 ore
Tema XI. REGIMUL JURIDIC AL INSOLVENTEI CONFORM LEGII NR. 85/2014 1. Problemele insolvenței 2. Cui se aplică procedura? 3. Principiile procedurii 4. Proceduri de prevenire a insolvenței 5. Procedura insolvenței	Expunerea interactivă, demonstrația didactică	2 ore

<ol style="list-style-type: none"> 6. Procedura falimentului 7. Închiderea procedurii 8. Răspunderea civilă pentru insolvență 		
Tema XII. CONTRACTE PROFESIONALE SPECIALE <ol style="list-style-type: none"> 1. Contractul de vanzare 2. Contractul de mandat comercial 3. Contracte bancare 	Expunerea interactivă și sistematică, demonstrația didactică	2 ore
Tema XIII. CONSIDERAȚII GENERALE PRIVIND REGIMUL JURIDIC AL OPERAȚIUNILOR CU VALORI MOBILIARE <ol style="list-style-type: none"> 1. Schema generală a operațiunilor cu titluri 2. Natura juridică a valorilor mobiliare 3. Comerțul cu valori mobiliare 4. Comerțul prin bursa de valori și pe piețe organizate 5. Proba operațiunilor 	Expunerea interactivă și sistematică, demonstrația didactică	2 ore
Tema XIV. REGIMUL BUNURILOR. FONDUL DE COMERȚ <ol style="list-style-type: none"> 1. Noțiunea, caracterele, elementele și natura juridică 2. Natura juridică a fondului de comerț 3. Elementele fondului de comerț 4. Apărarea fondului de comerț 5. Exploatarea și gestionarea fondului de comerț. 6. Operații juridice având ca obiect fondul de comerț 	Expunerea interactivă și sistematică, demonstrația didactică	2 ore
Bibliografie curs: <p style="text-align: center;">Bibliografie obligatorie:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. V. Luha, Titluri de credit.Cambia, Ediția a II-a, revăzută și adăugită, Editura Universul Juridic, București, 2020; 2. V. Luha, <i>Drept comercial, Note de curs</i>, Editura Universității Agora, ISBN 978-973-1807-85-0, Oradea,2021 <p style="text-align: center;">Bibliografie recomandată:</p> <ol style="list-style-type: none"> 3. Gh. Piperea, <i>Drept comercial român. Teoria generală, întreprinderea și insolvența</i> C.H. Beck; București, 2020; 4. V. Luha, Dreptul afacerilor – suport de curs în format electronic 5. Stanciu D. Cârpenaru, <i>Tratat de drept comercial român</i>, ediția a V I– a, Editura Universul juridic, București 2019. 6. Vasile Nemeș, Gabriela Fierbințeanu, <i>Dreptul contractelor civile și comerciale</i>, Editura Hamangiu, București, 2020; 7. Anca Gheorghiu, <i>Comercialitatea</i>, Editura Hamangiu, București, 2020; 8. Gh. Piperea, <i>Contracte și obligații comerciale</i>, C. H. Beck, București, 2019; 9. Olga Andreea Urda, <i>Drept comercial roman</i>, ediția a II-a, revăzută și adăugită, Editura Universul Juridic, București, 2017; 10. Cârpenaru, Șt. D. <i>Tratat de drept comercial român</i>, ed.a V-a, revizuită conform Noului 		

<p>Cod civil, București, Ed. Universul Juridic, 2016;</p> <p>11. Adam Anca Roxana, <i>Procedura insolvenței</i>, Editura C. H. Beck, București, 2016;</p> <p>12. Dimitriu Alexandru, <i>Recuperarea creanțelor prin procedura insolvenței</i>, Ed. C.H. Beck, București, 2015;</p> <p>13. Nemeș Vasile, <i>Drept comercial</i> – ediția a 2-a, revizuită și adăugită, București, Ed. Hamangiu, 2015;</p> <p>14. Radu Cătană, <i>Drept comercial în powerpoint</i>, Universul Juridic, București, 2013;</p> <p>15. ***Legea nr. 31/1990, legea nr. 85/2014 cu modificările la și completările la zi.</p> <p>16. Adam Ioan, Savu C.N., <i>Legea societăților comerciale. Comentarii și explicații</i>, Ed. All Beck, 2014;</p> <p>17. Șt. Mihăilă, Aida D. Dumitrescu, <i>Drept comercial român</i>, Editura C.H. Beck, 2013.</p>		
8.2 Seminar/laborator	Metode de predare	Observații
Drept comercial	În cazul în care seminariile se vor desfășura online se va utiliza butonul BIGBLUEBUTTON din cadrul platformei moodle, unde sunt afișate fișa disciplinei, materiale, suport de curs și de seminar.	Total:28 de ore
Tema 1. NOȚIUNI GENERALE DE DREPT COMERCIAL	dezbatere	2 ore de seminar/săptămână
Tema 2. ÎNTREPRINDEREA ȘI PROFESIONISTUL ÎN VIZIUNEA NOULUI COD CIVIL.	Dezbatere	2 ore de seminar/săptămână
Tema 3. SOCIETĂȚILE COMERCIALE (1) A. CONSTITUIREA SOCIETĂȚILOR COMERCIALE B. FUNCȚIONAREA SOCIETĂȚILOR COMERCIALE	Dezbatere și soluționare spețe	2 ore de seminar/săptămână
Tema 4. SOCIETĂȚILE COMERCIALE (2) A. MODIFICAREA SOCIETĂȚILOR B. DIZOLVAREA SOCIETĂȚILOR C. LICHIDAREA SOCIETĂȚILOR	Dezbatere și soluționare spețe	2 ore de seminar/săptămână
Tema 5 SOCIETĂȚILE COMERCIALE (3) A. SOCIETATEA ÎN NUME COLECTIV, B. SOCIETATEA ÎN COMANDITĂ SIMPLĂ C. SOCIETATEA CU RĂSPUNDERE LIMITATĂ.	Dezbatere și soluționare spețe	2 ore de seminar/săptămână
Tema 6. SOCIETĂȚI COMERCIALE (4) A. SOCIETATEA PE ACȚIUNI B. SOCIETATEA ÎN COMANDITĂ PE ACȚIUNI	Dezbatere și soluționare spețe	2 ore de seminar/săptămână

C. GRUPURILE DE INTERES ECONOMIC		
Tema 7. TITLURILE DE CREDIT	Dezbateri și soluționare spețe	2 ore de seminar/săptămână
Tema 8. GRUPURILE DE SOCIETĂȚI	Dezbateri și soluționare spețe	2 ore de seminar/săptămână
Tema 9. TEORIA GENERALĂ A CONTRACTELOR PROFESIONALE (1)	Dezbateri și soluționare spețe	2 ore de seminar/săptămână
Tema 10. TEORIA GENERALĂ A CONTRACTELOR PROFESIONALE (2)	Dezbateri și soluționare spețe	2 ore de seminar/săptămână
Tema 11. REGIMUL JURIDIC AL INSOLVENTEI CONFORM LEGII NR. 85/2014	Dezbateri și soluționare spețe	2 ore de seminar/săptămână
Tema 12 CONTRACTE PROFESIONALE SPECIALE	Dezbateri și soluționare spețe	2 ore de seminar/săptămână
Tema 13 CONSIDERAȚII GENERALE PRIVIND REGIMUL JURIDIC AL OPERAȚIUNILOR CU VALORI MOBILIARE	Dezbateri și soluționare spețe	2 ore de seminar/săptămână
Tema 14 REGIMUL BUNURILOR. FONDUL DE COMERȚ	Dezbateri și soluționare spețe	2 ore de seminar/săptămână

Bibliografie seminar:

Bibliografie obligatorie

1. V. Luha, *Drept comercial, Note de curs*, Editura Universității Agora, ISBN 978-973-1807-85-0, Oradea, 2021
2. Vidican Roxana-Denisa, *Drept comercial, Note de seminar*, Editura Universității Agora, Oradea.

Bibliografie recomandată:

3. V. Luha, *Dreptul afacerilor – suport de curs în format electronic*
4. V. Luha, *Titluri de credit. Cambia*, Ediția a II-a, revăzută și adăugită, Editura Universul Juridic, București, 2020;
5. Stanciu D. Cârpenaru, *Tratat de drept comercial român*, ediția a V I– a, Editura Universul Juridic, București 2019;

Bibliografie recomandată:

6. Gh. Piperea, *Drept comercial roman. Teoria generala, intreprinderea și insolvența* C.H. Beck; București, 2020;
7. Gh. Piperea, *Contracte și obligații comerciale*, C. H. Beck, București, 2019;
8. Vasile Nemeș, Gabriela Fierbințeanu, *Dreptul contractelor civile și comerciale*, Editura Hamangiu, București, 2020;
9. Anca Gheorghiu, *Comercialitatea*, Editura Hamangiu, București, 2020;
10. Radu Cătană, *Drept comercial in powerpoint*, Universul Juridic, București, 2013.

9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

Tematica propusă la orele de cursuri și seminar contribuie la formarea unor juriști care să stăpânească noțiunile de bază referitoare la profesioniști, respectiv comercianți așa cum sunt aceste categorii reglementate de Codul civil, respectiv de legea nr. 31/1990.

Aceasta le va permite viitorilor absolvenți să-și formeze cultura juridică necesară înțelegerii specificului raporturilor dintre profesioniști, mai ales a statutului acestora, în contextul dezvoltării economice care implică creșterea numărului de profesioniști/comercianți.

10. Evaluare

Tip activitate	10.1 Criterii de evaluare	10.2 Metode de evaluare	10.3 Pondere din nota finală
10.4 Curs	<ul style="list-style-type: none">Utilizarea corectă a principalelor noțiuni teoretice, precum și a aspectelor practice privind disciplina studiată	Examen scris	80%
10.5 Seminar/ laborator	<ul style="list-style-type: none">Discutarea unor cazuri din practica judiciară.	Evaluare pe parcursul semestrului Activitatea și implicarea studentului la rezolvarea spețelor din timpul seminarelor.	20%
10.6 Standard minim de performanță			
<ul style="list-style-type: none">cunoașterea noțiunii de comerciant/profesionist, dobândirea calității de comerciant, dovada și încetarea acesteia;cunoașterea regimului juridic al activităților economice desfășurate în mod independent de către persoana fizică;explicarea cât mai completă a noțiunii complexe de societate comercială sub aspectele naturii sale juridice, diferențierea față de societatea civilă, formele de societate comercială și clasificarea lor;dobândirea cunoștințelor cu privire la procedura înmatriculării societăților comerciale, conținutul actului constitutiv, înființarea sucursalelor și filialelor;dobândirea aptitudinilor necesare înțelegerii modului în care funcționează o societate comercială, aspecte referitoare la modificarea actului constitutiv, lichidarea societății comerciale, cu particularitățile pe care le prezintă fiecare formă de societate comercială în parte;cunoașterea procedurii falimentului și reorganizării judiciare, ca modalitate de stingere a obligațiilor comerciale;înțelegerea rolului pe care îl joacă titlurile de valoare în dinamica raporturile juridice comerciale.			

Data completării
13.09.2024

Semnătura titularului de curs

Semnătura titularului de seminar

Data avizării în departament
25.09.2024

Semnătura directorului de departament
lect.univ.dr. Rath-Boșca Laura-Dumitrana